

F&E- und Lizenzverträge

Datum und Ort

Mittwoch, 26. Juli 2023, 09:00 –18:00 Uhr

Bio^M Biotech Cluster Development GmbH, Am Klopferspitz 19a (IZB West II, 3. OG), 82152 Martinsried

Inhalt und Schwerpunkte

Workshop zur Einführung in die Gestaltung und Verhandlung von F&E- und Lizenzverträgen. Lernen Sie, wie Sie mit dieser so wichtigen Thematik erfolgreich umgehen können und welche Punkte zu beachten sind. Zu Beginn der beiden Teile werden jeweils die Grundlagen vermittelt, welche dann im Weiteren anhand von praktischen Beispielen in Vertragsbestandteile überführt werden.

Mit den Teilnehmern werden entsprechende Vertragsmuster besprochen und die „wichtigsten“ Klauseln mit Unterstützung des Referenten erarbeitet.

Lernziel

Der Workshop vermittelt die relevanten Grundlagen und Begriffe und vertieft das Erlernete im Rahmen praxisnaher Fallbeispiele.

Zielgruppe

Der Workshop richtet sich an Gründer, Vorstände/Geschäftsführer und Mitarbeitende von KMU, in den Bereichen Forschung & Entwicklung, Produktion, Vertrieb, Marketing, Patente & Recht, die ihre wissenschaftlichen Geschäftsideen erfolgreich im Unternehmen verwerten wollen.

Referent

Dr. Michael Groß

Rechtsanwalt, Of Counsel, Müller Schupfner & Partner, München und Fraunhofer IIS, Erlangen

Herr Dr. Groß ist seit vielen Jahren im Bereich des Gewerblichen Rechtsschutzes tätig. Schwerpunkte bilden hierbei das Lizenzvertragsrecht mit über 22.000 Lizenzverträgen seit 1988 und das F&E-Vertragsrecht. Er ist als Fachautor durch seine umfassende Veröffentlichungstätigkeit in den Bereichen Lizenz-/F&E-Verträge und Konfliktmanagement hervorgetreten. Darüber hinaus ist er als Schiedsrichter, Schlichter, Mediator und Sachverständiger tätig.

Teilnahmegebühr:

150 Euro (+ MwSt) für Academia

250 Euro (+ MwSt) für Industrie

Organisation

Melanie Greitl

Bio^M Biotech Cluster Development GmbH

E-Mail: greitl@bio-m.org; Tel.: +49 (0) 89-899679-35

Registrierung:



F&E- und Lizenzverträge

Agenda 1. Teil F+E-Verträge

- 09:00 Uhr **Einführung**
Welche Typen von Kooperationsvereinbarungen gibt es, wofür sind diese geeignet?
Was müssen Sie vorab überlegen?
- Umgang mit Entwicklungsergebnissen und Hintergrundwissen
 - Zuordnung zu den Vertragspartnern
 - Besonderheiten bei Einbindung von Hochschulen
 - Lizenzrechtliche Vorgaben bei öffentlicher Förderung Vertragsklauseln und Vertragsbestandteile
- 09:30 Uhr **Besprechung Musterverträge Auftragsforschung & Kooperation**
- Schwerpunkte bei jedem F+E-Vertrag: „Rechte am Ergebnis & Haftung“
 - Anwendbares Recht & Gerichtsstand
- 11:00 Uhr ***Pause***
- 11:15 Uhr **Verhandlungstraining („Verträge/Vertragsbestandteile werden in Kleingruppen verhandelt“)**
- 12:00 Uhr **Besprechung der Ergebnisse des Verhandlungstrainings**
- 12:30 Uhr **Kartellrecht F+E-Verträge**
- 13:00 Uhr ***Mittagspause***

Agenda 2. Teil Lizenzverträge

- 14:00 Uhr **Einführung**
Welche Arten von Lizenzverträgen, wofür sind diese geeignet?
Gemeinsamkeiten und Unterschiede sowie strategische Überlegungen und Vereinbarungen in der Verhandlungsphase
- Entwicklung eines Lizenzprogramms, Strategie, Offenlegung von Informationen
 - Geheimhaltungsvereinbarungen
 - Letter of Intent, Vorverträge
 - Haftung und vertragliche Bindungen im Vorfeld des Lizenzvertrages
 - Haftung bei Abbruch der Vertragsverhandlungen
 - Art der Lizenz: ausschließliche Lizenz, Alleinlizenz, nichtausschließliche Lizenz
 - Unterlizenz, Übertragung
 - Verschuldensabhängige Haftung & Gefährdungshaftung
 - Vorgehen der Parteien bei Anmeldung, Verteidigung, Durchsetzung der gewerblichen Schutzrechte/ Urheberrechte
 - Anwendbares Recht & Gerichtsstand
- 14:30 Uhr **Besprechung Mustervertrag Patentlizenz**
- 16:00 Uhr ***Pause***
- 16:15 Uhr **Verhandlungstraining („Verträge/Vertragsbestandteile werden in Kleingruppen verhandelt“)**
- 17:00 Uhr **Besprechung der Ergebnisse des Verhandlungstrainings**
- 17:30 Uhr **Kartellrecht Lizenzverträge**
- 18:00 Uhr **Ende**