



Datum und Ort

Mittwoch, 23. Juli 2025, 9:30 – 17:30 Uhr

Bio^M Biotech Cluster Development GmbH, Am Klopferspitz 19a (IZB West II, 3. OG), 82152 Martinsried

Inhalt und Schwerpunkte

Der Workshop vermittelt eine praxisnahe Einführung in die Gestaltung und Verhandlung von Verträgen im Bereich Forschung, Entwicklung und Lizenzierung. Teilnehmende erhalten einen fundierten Überblick über die zentralen Vertragstypen sowie deren rechtssichere Anwendung. Im weiteren Verlauf werden typische Vertragsbestandteile anhand konkreter Fallbeispiele vertieft. Gemeinsam mit den Referentinnen erarbeiten die Teilnehmenden zentrale Klauseln und besprechen relevante Vertragsmuster – mit besonderem Fokus auf Fallstricke und bewährte Gestaltungsansätze in der Life-Science-Praxis.

Lernziel

Ziel ist es, Gründerinnen und Gründer sowie Verantwortliche in KMU dabei zu unterstützen, wissenschaftliche Erkenntnisse und technologische Innovationen erfolgreich und rechtskonform in tragfähige Geschäftsmodelle zu überführen. Dabei werden zentrale Aspekte wie F&E-Kooperationen, Lizenzverträge, Patente, rechtliche Rahmenbedingungen sowie strategische Vermarktung praxisnah vermittelt.

Zielgruppe

Der Workshop richtet sich an **Gründende, Geschäftsführende** sowie **Fach- und Führungskräfte** aus kleinen und mittleren Unternehmen (**KMU**), insbesondere aus den Bereichen F&E, Produktion, Vertrieb, Marketing, Patente und Recht, die ihre wissenschaftsbasierten Geschäftsideen strategisch und rechtssicher im Unternehmen umsetzen möchten.

Business Developer:innen aus Start-Ups und KMU der Life-Science-Branche, Hochschulen und IP-Abteilungen sowie **juristische Fachkräfte** mit Schnittstellen zu F&E- oder Lizenzthemen profitieren ebenfalls von praxisnahen Impulsen und dem branchenfokussierten Erfahrungsaustausch.

Sprache

Der Kurs wird vollständig auf Deutsch abgehalten.

Bio^M Workshop: Vertragsgestaltung in den Life Sciences

Do's & Dont's in der Praxis

Referierende

Dr. Stefanie Greifeneder, Rechtsanwältin, Partner, Taylor Wessing

Stefanie Greifeneder ist Expertin für regulatorische, kommerzielle und vertragsrechtliche Fragen in der Life Sciences Branche. Sie berät insbesondere bei der Erstellung und Verhandlung von Forschungs- und Entwicklungskooperationen, Herstellungs- und Vertriebsverträgen, Lizenzverträgen. Bei M&A- und Private Equity-Transaktionen berät sie zu sämtlichen regulatorischen und vertragsrechtlichen Fragestellungen.

Sarah Aschenbrenner, Rechtsanwältin, Senior Associate, Taylor Wessing

Sarah Aschenbrenner berät nationale und internationale Unternehmen der Pharma-, Medizinprodukte- und Biotechbranche in rechtlichen Fragestellungen entlang des gesamten Lebenszyklus von Arzneimitteln und Medizinprodukten. Ein Schwerpunkt ihrer Tätigkeit liegt dabei in der Gestaltung von Verträgen sowie der Beratung zu regulatorischen Anforderungen von Forschung, Entwicklung und Vermarktung.

Taylor Wessing

Taylor Wessing ist eine führende internationale Wirtschaftskanzlei. Sie steht für exzellente Rechtsberatung, tiefgründig, in aller Breite und dennoch auf den Punkt. Vom weltweit führenden Pharmaunternehmen bis zum Biotech-Start-up: Taylor Wessings Life Sciences Team begleitet Mandanten durch die zahlreichen, teils eng miteinander verknüpften, rechtlichen und wirtschaftlichen Herausforderungen dieser dynamischen und stark regulierten Branche.

Teilnahmegebühr: *(inkl. Unterlagen, Verpflegung und Teilnahmezertifikat)*

200 Euro (+ MwSt.) für Akademie

300 Euro (+ MwSt.) für Industrie

Registrierung

Elektronisch unter: www.bio-m.org/workshop-vertragsgestaltung-in-den-lifesciences-2025

Anmeldeschluss: Montag, 7. Juli 2025

Bitte beachten Sie auch unsere Stornofristen gemäß unseren [AGB](#).

Organisation

Melanie Greitl | Bio^M Biotech Cluster Development GmbH

E-Mail: greitl@bio-m.org | T +49 (0) 89-899679-35

Bio^M Workshop:

Vertragsgestaltung in den Life Sciences



Do's & Dont's in der Praxis



Agenda

09:00 – 09:30 Uhr *Registrierung & Welcome Coffee - Bio^M Biotech Cluster*

09:30 Uhr **Allgemeine Einführung inkl. Kartellrecht**

- *Umgang mit Entwicklungsergebnissen und Hintergrundwissen*

Basics F&E-Verträge (Agenda - Teil 1)

10:00 Uhr **Grundlagen der Vertragstypen**

- *Welche Typen von Kooperationsvereinbarungen gibt es?*
- *Wofür sind diese geeignet?*
- *Was müssen Sie vorab überlegen?*

11:30 – 11:45 Uhr *Pause*

11:45 Uhr **Interaktive Verhandlungssituation & Fallbeispiele**
Gruppenarbeit: Diskussion zu Vertragsbestandteilen

- *Do's & Dont's in der Praxis*
- *Verhandlungsstrategien und Tipps*

12:45 – 13:45 Uhr *Mittagspause + Networking (Restaurant Seven & More)*

Basics Lizenzverträge (Agenda – Teil 2)

14:00 Uhr **Grundlagen von Lizenzverträgen**

- *Lizenzarten & Vertragsstruktur*
- *Rechte, Pflichten & Anwendungsfelder*

14:30 Uhr **Besprechung Mustervertrag Patentlizenz**

16:00 – 16:15 Uhr *Pause*

16:15 Uhr **Interaktive Verhandlungssituation & Best Practices**
Gruppenarbeit: Diskussion zu Vertragsbestandteilen

- *Do's & Dont's in der Praxis*
- *Verhandlungsstrategien und Tipps*

17:00 Uhr **Besprechung der Ergebnisse des Verhandlungstrainings**

17:30 Uhr *Ende*